



PROSPECTION

DUREE : 0,5 jour (03:30 heures)

MODULE :

YPPLA – Gestion du placement en entreprise des candidats en formation longue

PUBLIC CONCERNE

- ✓ Assistant(e)s,
- ✓ Conseillers commerciaux
- ✓ Chefs de projet
- ✓ Référent YParéo
- ✓ 5 personnes maximum

PRE-REQUIS

- ✓ Maîtrise Word et Excel.
- ✓ Avoir suivi la formation YParéo Prospection

MOYENS PEDAGOGIQUES

- ✓ Formation à distance via MICROSOFT TEAMS
- ✓ Assistance technique et pédagogique tout au long de la formation car 100% avec un formateur (trice)
- ✓ L'activité pédagogique est réalisée en formation distancielle en alternant des présentations théoriques et la mise en œuvre de cas pratiques à distance.
- ✓ Chaque bénéficiaire dispose d'un accès à YPAREO pour mettre en œuvre des cas pratiques sur une base de test.
- ✓ A l'issue de la formation, chaque bénéficiaire dispose d'un accès à la plateforme e-Learning LEARNYMAG permettant de s'auto-évaluer.

ENCADREMENT PEDAGOGIQUE

- ✓ Formateur YMAG tout au long de la formation à distance

EVALUATION FIN DE FORMATION

- ✓ Un questionnaire individuel d'évaluation des objectifs (formulaire web).
- ✓ Certificat de réalisation



PLAN DE FORMATION YPAREO

MISE EN RELATION ENTREPRISE ET ALTERNANT - UTILISATION

✓ OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Etre capable de maîtriser la gestion de la mise en relation des candidats avec des entreprises. L'alternance de cours théoriques et pratiques permettra aux participants d'appréhender et de mettre en application l'ensemble du processus.

✓ OBJECTIFS OPERATIONNELS

A l'issue de cette formation, les stagiaires pourront réaliser au quotidien les mises en relation entre les apprenants et les entreprises avec le logiciel YParéo.

CONTENU

Gérer les entreprises

- Créer et modifier une entreprise
- Créer et modifier des interlocuteurs
- Saisir, suivre un évènement dans la GRC
- Saisir les souhaits entreprise

Gérer les mises en relation

- Présenter l'écran de mise en relation
- Utiliser la géolocalisation
- Effectuer les mises en relation
- Envoyer des courriers ou des mails

Assurer le suivi des mises en relation

- Clôturer une mise en relation
- Inscrire un candidat
- Clôturer une candidature

Exploiter les données

- Utiliser les requêtes GRC Entreprise
- Exploiter les résultats des requêtes
- Générer et construire des mailings
- Présenter les tableaux de bords GRC