

PLAN DE FORMATION YPAREO

PROSPECTION ENTREPRISE & APPRENANT FORMATION CONTINUE - ADMINISTRATION

✓ OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Etre capable de maitriser l'administration nécessaire au suivi de la prospection commerciale en Formation Continue.

✓ OBJECTIFS OPERATIONNELS

A l'issue de cette formation, les stagiaires pourront réaliser au quotidien l'administration du logiciel Yparéo.

CONTENU

Définir le cadre général

- Définir les sites de formation
- Alimenter le catalogue des formations
- Compléter la liste du personnel

Définition des paramètres application

- Construire la numérotation des devis
- Construire la numérotation des affaires
- Gérer les autorisations

Définir le cadre fonctionnel

- Définir et créer les étapes d'évènements
- Créer les moyens d'évènements
- Créer et affecter les types de résultat

Gestion des droits

- Définir les profils
- Définir les droits
- Créer les utilisateurs
- Affecter les profils aux utilisateurs



PROSPECTION

DUREE : 0,5 jour (03:30 heures)

MODULE :

YPPFPRO – Formation à l'administration de la prospection formation Continue

PUBLIC CONCERNE



- ✓ Assistant(e)s, conseillers commerciaux,
- ✓ Chefs de projet
- ✓ 8 personnes maximum

PRE-REQUIS



- ✓ Maîtrise Word et Excel.

MOYENS PEDAGOGIQUES



- ✓ Une salle de formation équipée d'ordinateurs avec accès internet et avec accès au logiciel YPAREO
- ✓ Un vidéo projecteur.
- ✓ Un ordinateur pour 2 pers (recommandé).

ENCADREMENT PEDAGOGIQUE



- ✓ Formateur YMAG.

EVALUATION FIN DE FORMATION



- ✓ Un questionnaire individuel d'évaluation des objectifs (formulaire web).
- ✓ Feuille(s) d'émargement.

