



PROSPECTION

DUREE : 0,5 jour (03:30 heures)

MODULE :

YPPRO – Gestion de la prospection des apprenants en formation Longue

PUBLIC CONCERNE 

- ✓ Assistant(e)s, conseillers commerciaux,
- ✓ Chefs de projet
- ✓ Référent Yparéo
- ✓ 5 personnes maximum

MOYENS PEDAGOGIQUES 

- ✓ Formation à distance via MICROSOFT TEAMS
- ✓ Assistance technique et pédagogique tout au long de la formation car 100% avec un formateur (trice)
- ✓ L'activité pédagogique est réalisée en formation distancielle en alternant des présentations théoriques et la mise en œuvre de cas pratiques à distance.
- ✓ Chaque bénéficiaire dispose d'un accès à YPAREO pour mettre en œuvre des cas pratiques sur une base de test.
- ✓ A l'issue de la formation, chaque bénéficiaire dispose d'un accès à la plateforme e-Learning LEARNYMAG permettant de s'auto-évaluer.

ENCADREMENT PEDAGOGIQUE 

- ✓ Formateur YMAG tout au long de la formation à distance

EVALUATION FIN DE FORMATION 

- ✓ Un questionnaire individuel d'évaluation des objectifs (formulaire web).
- ✓ Certificat de réalisation

[Guide Utilisateur](#)



PLAN DE FORMATION YPAREO

PROSPECTION ENTREPRISE ET APPRENANT FORMATION LONGUE - UTILISATION

✓ OBJECTIFS OPERATIONNELS

A l'issue de cette formation, les stagiaires pourront réaliser au quotidien les actions commerciales auprès des entreprises et suivre les dossiers de candidatures des prospects avec le logiciel YParéo.

✓ OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Etre capable de maîtriser la gestion commerciale nécessaire au suivi des dossiers de candidature des apprenants et de réaliser la prospection auprès des entreprises afin d'effectuer des mises en relation. L'alternance de cours théoriques et pratiques permettra aux participants d'appréhender et de mettre en application l'ensemble du processus.

CONTENU

Gérer les fiches prospects

- Initialiser les paramètres des utilisateurs
- Créer un candidat
- Saisir les souhaits de formation
- Saisir, suivre un évènement dans la GRC
- Visualiser et compléter les informations
- Clôturer un évènement
- Inscrire un candidat

Présenter le suivi des évènements

- Personnaliser l'affichage
- Utiliser les fonctionnalités
- Affecter un évènement à un conseiller
- Saisir, suivre et clôturer un évènement

Exploiter les données

- Utiliser les requêtes GRC Apprenant
- Exploiter les résultats des requêtes
- Générer et construire des mailings
- Présenter les tableaux de bords GRC