



PROSPECTION

DUREE : 0,5 jour (03:30 heures)

MODULE :

YPPLA – Gestion du placement en entreprise des candidats en formation longue

PUBLIC CONCERNE



- ✓ Assistant(e)s,
- ✓ Conseillers commerciaux
- ✓ Chefs de projet
- ✓ Référent Yparéo
- ✓ 8 personnes maximum

PRE-REQUIS



- ✓ Maîtrise Word et Excel.
- ✓ Avoir suivi la formation YParéo Prospection

MOYENS PEDAGOGIQUES



- ✓ Une salle de formation équipée d'ordinateurs avec accès internet et avec accès au logiciel YPAREO
- ✓ Un vidéo projecteur.
- ✓ Un ordinateur pour 2 pers (recommandé).

ENCADREMENT PEDAGOGIQUE



- ✓ Formateur YMAG.

EVALUATION FIN DE FORMATION



- ✓ Un questionnaire individuel d'évaluation des objectifs (formulaire web).
- ✓ Feuille(s) d'émargement.

[Guide Utilisateur](#)



PLAN DE FORMATION YPAREO

MISE EN RELATION ENTREPRISE ET ALTERNANT - UTILISATION

✓ OBJECTIFS OPERATIONNELS

A l'issue de cette formation, les stagiaires pourront réaliser au quotidien les mises en relation entre les apprenants et les entreprises avec le logiciel YParéo.

✓ OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Etre capable de maîtriser la gestion de la mise en relation des candidats avec des entreprises. L'alternance de cours théoriques et pratiques permettra aux participants d'appréhender et de mettre en application l'ensemble du processus.

CONTENU

Gérer les entreprises

- Créer et modifier une entreprise
- Créer et modifier des interlocuteurs
- Saisir, suivre un événement dans la GRC
- Saisir les souhaits entreprise

Gérer les mises en relation

- Présenter l'écran de mise en relation
- Utiliser la géolocalisation
- Effectuer les mises en relation
- Envoyer des courriers ou des mails

Assurer le suivi des mises en relation

- Clôturer une mise en relation
- Inscrire un candidat
- Clôturer une candidature

Exploiter les données

- Utiliser les requêtes GRC Entreprise
- Exploiter les résultats des requêtes
- Générer et construire des mailings
- Présenter les tableaux de bords GRC